BTSA Technico-Commercial
Alimentation et Boissons

la martellière
Voiron Lycée public

Formation en APPRENTISSAGE

« L'apprentissage, notre métier depuis plus de 30 ans »

COMPETENCES
Liées au secteur professionnel

- Développement commercial
- Négociation commerciale
- Gestion d'un espace de vente physique ou virtuel
- Gestion de l'information technique, commerciale et des systèmes d'information
- Management de la force de vente

COMPETENCES TRANSVERSALES
Communes à tous les BTS.

- S'inscrire dans le monde d'aujourd'hui
- Construire son projet personnel et professionnel
- Communiquer dans des situations et des contextes variés

Taux de Réussite 2023 : 100 %
Taux de Satisfaction 2023 : 80 %
Taux de rupture 2023 : 73 %
Taux d'interruption 2022 : 57%
Taux d'Insertion 2023 :
En poursuite d'étude : 100 %

Délais d'accès:
Minimum 7 jours

Prochaine session:
Aout 2024-juin 2026

CONTACTS:
ufa.voiron@educagri.fr

Secrétariat : nadira.derbal@educagri.fr
Pédagogie : laurent.goulet@educagri.fr
Responsable : nathalie.henner@educagri.fr

L'AVENTURE DU VIVANT
LES MÉTIERS GRANDEUR NATURE

▣ Objectifs visés

Le métier de technico-commercial s'exerce sous forme de plusieurs types d'emplois selon qu'il s'agit de vente et /ou d'achat avec des professionnels (Business to Business) ou avec des clients particuliers (Business to Customer).

Le technico-commercial exerce ses activités en prenant en compte le contexte socio-économique de la filière, la situation économique et juridique de l'entreprise, la transition écologique et énergétique, ainsi que les aspects techniques et spécifiques liés aux produits. Il possède une réelle expertise sur les produits vendus ou achetés et leur filière.

Il assure :

- La prospection et le développement des activités commerciales
- La négociation, les achats et ventes de produits et/ou de solutions technico-commerciales (BtoB)
- Le management de la force de vente
- La gestion des activités commerciales
- La gestion d'un espace de vente physique ou virtuel
- La gestion des relations clients et des informations commerciales

▣ Modalités de formation

- Rythme d'alternance 2 jours en centre de formation / 3 jours en entreprise.
- Durée de l'action de formation : horaire en centre de formation 1350h sur 2ans.

▣ Modalités pédagogiques

Le centre met à disposition des supports en adéquation avec le contenu de formation, une plateforme d'échange et de partage numérique, des documents (écrits, picturaux, audio et vidéo, articles de presse), des outils de la pédagogie de l 'alternance (espace numérique de liaison et fiches navettes) et des moyens techniques (vidéoprojecteur /ordinateurs et logiciels appropriés....).

▣ Modalités de validation du diplôme

Diplôme du Ministère de l'Agriculture.

- Validation des acquis par semestre.
- 100% de la formation en évaluation certificative en cours de formation (ECCF) validation des acquis par semestre.
- Le livret de formation est un support à l 'acquisition du diplôme.

L'attribution du diplôme est conditionnée à la validation de 4 semestres.

▣ Poursuite d'étude

En licence professionnelle du domaine commercial, par exemple :
- Licence pro mention complémentaire des produits alimentaires.
- Licence pro mention technico-commercial.
- Bachelor dans le domaine du commerce.

Le BTS vous permet de bénéficier d'une équivalence de 120Ects (crédits européens) pour une poursuite de parcours de formation en Europe (30Ects par semestre).

Lycée Professionnel Public
La Martellière
OFA de VOIRON
56 rue de la Martellière
38516 Voiron Cedex
Tel: 04 76 05 02 66.
https://martelliere.voiron.educagri.fr

Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE ET DE L'ALIMENTATION

Coût de la formation

- Formation prise en charge par l'organisme financeur (OPCO) dont dépend l'entreprise.
- Aucun coût de formation pour l'apprenti.
- L'organisme financeur (OPCO) participe aux frais annexes, (restauration et équipement nécessaire à la formation), dès lors qu'ils sont financés par le centre de formation.

Rémunération et financement de l'apprentissage

	Rémunération selon % du smic		
	- de 18 ans	18-20 ans	21 ans et +
1ère année	27%	43%	53%
2ème année	39%	51%	61%

- Aide au financement du permis de conduire.

Types d'employeurs secteur alimentaire

Entreprises de distribution et commerces des produits de la nature et du vivant, produits durables, produits des terroirs, produits biologiques, prestations de services (livraisons à domicile, achats en ligne, ….).

Les atouts d'un contrat d'apprentissage pour l'entreprise

- 45 jours ouvrés de période d'essai.
- Transmission de savoirs professionnels.
- Renforcement de vos équipes de collaborateurs.
- Exonération des cotisations salariales (pour les rémunérations inferieures à 79% du SMIC).
- Aucun coût de formation pour l'entreprise.

Pré-requis

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 4 minimum (Bac, Bac Pro, Bac techno, BP...).

Conditions d'entrée en formation

- Signer un contrat d'apprentissage.
- Avoir moins de 30 ans ou un statut de travailleur handicapé.

Les candidats doivent:

- Déposer un dossier de candidature à télécharger sur notre site WEB lien ou à demander par téléphone 04 76 05 02 66 ou par mail ufa.voiron@educagri.fr.
- Participer à un entretien :
  - pour apprécier la motivation et l'adéquation de la formation avec le projet professionnel.
  - pour accompagner le candidat dans ses démarches de recherche de contrat d'apprentissage.
- S'inscrire sur la plateforme Parcoursup'.

Après admission, l'inscription n'est définitive qu'après signature d'un contrat d'apprentissage, l'établissement d'une convention entre l'OFA et l'entreprise, et dans la limite des places disponibles.

Accessibilité

Site accessible aux personnes à mobilités réduites.
Pour plus d'information prendre contact avec le référent Handicap du centre de formation.

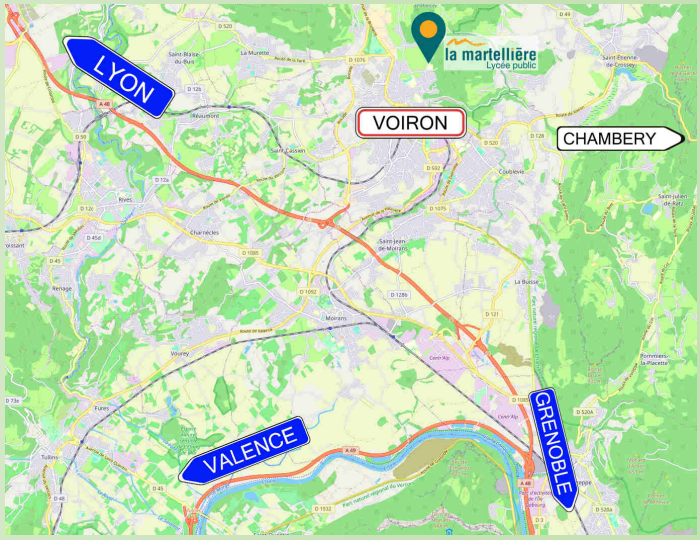
Mise à jour 14/11/2023

Valeur ajoutée du centre de formation

Lycée à taille humaine.
Cadre agréable.
Restauration collective.
Parc informatique récent.

Disponibilité de l'équipe de formateurs.
Pédagogie de projets.
Travail en autonomie et individualisation.

Possibilité de se loger à proximité du centre de formation.
Proximité de villes universitaires et des montagnes.



Lycée Agricole Public la Martellière, établissement spécialisé dans les services aux personnes, la petite enfance et le commerce vous propose de vous qualifier :

Par la voie scolaire :

- BAC PRO SAPAT : Services Aux Personnes et Au Territoire.
- BAC PRO TC : Technicien Conseil Vente.
- CAPa SAPVER : Services Aux personnes et Ventes en Espace Rural.
- Le CPJEPS Animation des Activités, Vie Quotidienne en biqualification.

Par la voie de l'apprentissage :

- BTS MCO : Management Commercial Opérationnel.
- BTS NDRC : Négociation et Digitalisation de la Relation Client.
- BTSa TC AB : Technico-Commercial spécialisé Alimentaires et Boissons.
- CAP AEPE : Accompagnant Educatif Petite Enfance.
- BPJEPS Animation Sociale

Par la voie de la formation continue :

- BPJEPS Animation Sociale